

Think & Act against “Corona” ～ブライダル業界は“コロナ”にどう向き合うか？～

# これまでのニーズがリセットされ 新業態含め新たな動きが出てくる



全日本ブライダルMCブライアンス  
会長  
**恋塚 太世葉氏**

—今回のコロナ禍で、これからさきどの  
ようになっていくとお考えですか？

**恋塚** 状況は1991年のバブル崩壊後  
に似てくると感じています。バブル  
後はそれまでとは一気に変わり、地  
味婚が増えました。新郎新婦の親世  
代に余裕があり、その蓄えに頼るこ  
とができた人は通常のウェディング  
ができましたが、それ以外は年収ダ  
ウンなどの影響もあり地味婚になり、  
お食事を軸としたレストランウェ  
ディングや、大切な人だけを限定し  
て招待するガスハウスなど、新しい  
業態も生まれました。そしてバブル  
崩壊で儉約社会で育つ世代を生み、  
それがミニブリアル世代へと繋がって  
いきます。

—そうですね。早くも通常の給与カット、  
失業増に加えて、ポータスのカットなど

を打ち出している一般企業も出  
てきましたね。

**恋塚** 地味婚になったことで  
低予算、少人数など業界にとつ  
ては厳しい状況になってしまし  
たが、今回のコロナ後はこうし  
た動きも出てくると思います  
大企業や公務員などは従来の取  
入が確保されるでしょうから  
これまで通りの結婚式になると  
思いますが、中小企業やサービ  
ス業では、収入ダウンから儉約  
生活が強まり、地味婚で、密  
を避け更に少人数婚になってい  
く傾向が強まるのではと見てい  
ます。バブル期のあとの違いは、  
親からの援助が期待できないこと  
で、より厳しい状況になっていくのではな  
いかと考えています。

—そうですね。年収ダウンという意味で  
は非常に似ていますが、親世代の余力  
という意味ではだいぶ状況が違ってい  
ると思います。

**恋塚** 大企業や公務員といった収入ダ  
ウンがない層と、中小やサービス業  
の収入がダウンするような企業との間  
で結婚式にも異なる格差が生じると思



恋塚氏は昨年、本も出すなど  
様々な活動を行っている

リゾートなどは早い時期から盛り返すか  
もれませんね。

**恋塚** そうですね。こうした層をど  
う取り込んでいくか考えていく必要が  
あります。バブル崩壊後をこの業界  
がどう乗り切ったのか、その経験の  
中には、ピントも多く眠っている  
と思います。バブル後のようにニーズ  
はリセットされ、リゾート婚に関連し  
て色々な場所で挙げてみたいという場所  
にこだわらない結婚式も増えると思っ  
ています。

# 状況が流動化する中で応援企画 として採用広告を無料開放



TIPILOG CAREER  
代表取締役  
**高津 守氏**

6か月限定で提供

ウェディング業界で頑張る人の応援  
サイト「wetukul」と、ウェディング  
業界専門転職支援サービス「TIPILOG  
CAREER」では、ブライダル経験者  
から2020卒学生などを積極的に採用  
する企業に対し、「コロナに打勝つ戦  
略的採用支援」を4月1日より6か月  
間行っている。

この取り組みは、TIPILOG CAREER  
(東京大田区、高津守社長)が、新型  
コロナウイルス感染拡大による景気変  
動の影響を受け、ブライダル事業従  
事者の「雇用解雇」や「内定取り消し」  
の被害にあったブライダル事業従事者  
及び、ブライダル業界に興味のある  
学生など、転職・就職活動をサポー  
トする為、ウェディング業界で頑張  
る人の応援サイト「wetukul」と、ブ  
ライダル業界専門転職支援サービス

「コロナ禍により厳  
しい環境に追い込まれ  
ている企業もいる中で、  
こういう時でも元気に  
事業を継続していくた  
めに人材採用を行う企  
業を少しでも支援した  
い」と思いスタートし  
ました。これまでには人  
手不足が言われてしま  
したが、一挙に状況  
が変わってきました。  
人材の雇用が難しくな  
る企業も出てきていま  
すが、こういう時こ  
を辞めてもらうにしてもその先に対  
してどういこうことができるかが、将来  
に渡っての人材採用においては重要に  
なってきました。これが、  
ご相談も多くなりましたが、これ  
からのビジネスに置いてどうい  
う人材を確保しておくか考えておかないとい  
けないと思います」と語る TIPILOG  
CAREERの高津守社長。

「TIPILOG CAREER」にて、「コロナ  
に打勝つ戦略的採用支援」を6か月間  
実施するというもの。  
自社独自サービスである採用広告  
サービスの無料開放を通して、強い  
意志で事業促進を行うブライダル企業  
の雇用情報発信の場として、ポジ  
ティブなブライダル企業の応援企画し、  
状況により掲載数はかわるものの、  
掲載社の掲載を行っている。  
掲載の条件は事業促進のための人員  
採用をポジティブに行っているブライ  
ダル企業(法人企業様のみ)であるこ  
と、また、同社が指定する法令を遵  
守した求人ウェブサイトへの入力と採

用広告に利用するための写真データの  
提供に協力できる企業とのこと。  
**将来に渡る人材採用に**  
応援キャンペーン申込方法は、  
ウェディング業界で頑張る人の応援サ  
イト「wetukul」お問合せページより申  
込可能。問合せ内容 <https://wedding-tuku.com/inquiries> に、以下3点を  
記入し問い合わせをする。①6か月無  
料掲載についての問い合わせであるこ  
と②企業名と屋号③窓口部署名とご担  
当者名と連絡先メールアドレスと電話  
番号。



採用広告サービス  
を無料開放  
写真は掲載イメージ

# 積極採用する婚礼企業を支援